Correlações de conversão para parceiros de negócios

A tela Correlações de Conversão para Parceiros de Negócio permite definir quais parceiros de negócio pertencem a um determinado grupo criado nas Correlações de Conversão.

Essa funcionalidade é utilizada quando uma condição tributária recebida da Systax não deve ser aplicada de maneira genérica a todos os parceiros, mas somente a determinados clientes, fornecedores, empresas ou centros existentes no SAP.

Dessa forma, o BP_GROUP funciona como um agrupador lógico. Nesta tela são informados os componentes que pertencem ao grupo.

A tela Correlações de Conversão para Parceiros de Negócio não deve ser entendida de forma isolada, pois está diretamente relacionada à configuração realizada anteriormente em Correlações de Conversão.

Na explicação de Icaro Paiva, uma Correlação de Conversão pode resultar em um objeto do tipo:

BP_GROUP - Grupo de Parceiros de Negócio

Esse grupo poderá representar uma lista de:

- clientes;
- fornecedores;
- empresas;
- centros.

Posteriormente, na tela Correlações de Conversão para Parceiros de Negócio, serão informados os códigos SAP que fazem parte desse BP_GROUP.

Portanto:

> Correlações de Conversão define o grupo. Correlações de Conversão para Parceiros de Negócio define quem pertence ao grupo.

Campos da tela

Grupo de Parceiros de Negócio

Identifica o BP_GROUP ao qual o parceiro será associado.

O grupo deve corresponder a uma configuração previamente definida em Correlações de Conversão.

Tipo de Parceiro de Negócio no Grupo

Este campo identifica qual tipo de objeto SAP está sendo associado ao grupo.

Conforme a explicação apresentada, a lógica pode ser utilizada para agrupamentos relacionados a:

- Cliente
- Fornecedor
- Empresa
- Centro

Essa informação é importante porque o código informado no campo seguinte deverá ser interpretado conforme o tipo de parceiro selecionado.

Código/Número do Parceiro de Negócio

Neste campo deve ser informado o código do parceiro correspondente no SAP.